

Experte Vertrieb International und Experte Vertrieb Polen (w/m/d)

Unternehmen: International agierender Händler im Rohrzubehör-Geschäft

Einsatzort: Bremen

Kernaufgaben:

- ▶ Akquisition und Pflege von Neu- und Bestandskunden.
- ▶ Kommerzielle Beurteilung eingehender Anfragen.
- ▶ Abstimmung der Außendiensttätigkeiten mit den Kollegen.
- ▶ Verfolgung der ausgegebenen Angebote.
- ▶ Dokumentation der Ergebnisse sowie entsprechender Auswertungen.

Berufserfahrung: Eine mindestens 3-jährige Berufserfahrung im relevanten Umfeld ist ein „must“.
Wichtig ist es insbesondere, seine beruflichen Erfahrungen im Handel von „C-Teilen“ und im „Stahlhandel“ gemacht zu haben.

Sprachkenntnisse: Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse für den internationalen Vertriebsexperten werden benötigt.
Der für Polen zuständige Kollege sollte polnisch zumindest kommunikationssicher beherrschen.