

### Vertriebsleiter Anoden (w/m/d)

**Unternehmen:** International operierender Anoden-Hersteller

**Einsatzort:** Sachsen-Anhalt

- Kernaufgaben:**
- ▶ Bearbeitung eingehender Anfragen und technischer Spezifikationen.
  - ▶ Handel mit Fremdprodukten im Rahmen der Aufgabenstellung im Sachgebiet Vertrieb.
  - ▶ Mitwirkung an der operativen und strategischen Vertriebsplanung und -steuerung.
  - ▶ Berücksichtigung der markt- und firmengruppenspezifischen Anforderungen und Qualitätsvorgaben.
  - ▶ Ausarbeitung von Markt- und Wettbewerbsuntersuchungen.
  - ▶ Weiterentwicklung der bestehenden Marketing- und Vertriebskonzeption.

**Berufserfahrung:** Eine mindestens 3-5-jährige Berufserfahrung im „technischen Vertriebs“ Umfeld ist ein „must“.  
Als gestandener Spezialist aus dem Anlagen-/Apparatebau ist man das Arbeiten in einem internationalen Umfeld gewohnt.

**Sprachkenntnisse:** Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse werden benötigt.