

Sachgebietsleiter Anoden (w/m/d)

Unternehmen: International operierender Anoden-Hersteller

Einsatzort: Sachsen-Anhalt

Kernaufgaben:

- ▶ Bearbeitung eingehender Anfragen und technischer Spezifikationen.
- ▶ Handel mit Fremdprodukten im Rahmen der Aufgabenstellung im Sachgebiet Vertrieb.
- ▶ Mitwirkung an der operativen und strategischen Vertriebsplanung und -steuerung.
- ▶ Berücksichtigung der markt- und firmengruppenspezifischen Anforderungen und Qualitätsvorgaben.
- ▶ Verhandlung und Abschluss von Verträgen nach erfolgter Freigabe.
- ▶ Ausarbeitung von Markt- und Wettbewerbsuntersuchungen.
- ▶ Weiterentwicklung der bestehenden Marketing- und Vertriebskonzeption.

Berufserfahrung: Eine mindestens 5-8-jährige Berufserfahrung im „Vertriebs-Management“ ist ein „must“. Als gestandener Spezialist aus dem Anlagen-/Apparatebau ist man das Arbeiten in einem internationalen Umfeld gewohnt.

Sprachkenntnisse: Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse werden benötigt.