

Vertriebsdirektor (w/m/d) – internationaler KFZ-Zulieferer – Tier1

Unternehmen: Produktionsunternehmen für Sinterformteile

Einsatzort: **Nordrhein-Westfalen**

- Kernaufgaben:**
- ▶ Akquisition von Neukunden außerhalb der Automotive-Welt.
 - ▶ Fachliche und disziplinarische Führung des Teams.
 - ▶ Analyse der bisherigen strategischen Rahmenbedingungen & Ziele.
 - ▶ Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen.
 - ▶ Ausarbeitung der Jahreszielplanungen für seinen Verantwortungsbereich.
 - ▶ Überprüfung und ggf. Anpassung der Kundenpriorisierung.

Berufserfahrung: Eine mindestens 8- bis 10-jährige Vertriebserfahrung im KFZ-Zulieferer-Umfeld ist ein „must“.
Es wird ein ambitionierter Verkaufsleiter gesucht, der es gewohnt ist, seine Aufgaben selbständig zu managen und seinen Bereich zukunftsfähig aufzustellen.
Idealerweise hat man sein Know-how im Sinter- bzw. Schmieden-Umfeld erworben.

Sprachkenntnisse: Auf Grund der internationalen Netzwerke werden verhandlungssichere Deutsch- und kommunikationssichere Englischkenntnisse zwingend benötigt.