

Vertriebsmitarbeiter Innendienst (w/m/d) – internationales Stahlhandelsunternehmen

Unternehmen: Internationales Stahlhandelsunternehmen

Einsatzort: **Bremen**

- Kernaufgaben:**
- ▶ Ausarbeitung der Jahreszielplanung für seinen Verantwortungsbereich.
 - ▶ Kommerzielle Beurteilung der eingehenden Anfragen.
 - ▶ Überprüfung und ggf. Anpassung der Kundenpriorisierung mit dem Teamleiter.
 - ▶ Bewertung der Informationen aus den Marktbeobachtungen des Außendienstes.
 - ▶ Kontrolle geplanter und realisierter Umsatzzahlen und Klärung offener Positionen mit den Kunden.
 - ▶ Abstimmung der Außendiensttätigkeiten mit den Kollegen.

Berufserfahrung: Eine mindestens 2 bis 5-jährige Berufserfahrung im Stahlhandel ist ein „must“.
Es wird ein ambitionierter Verkäufer gesucht, der seine Aufgaben selbständig managt.
Idealerweise hat man auch Know-how in im C-Teile-Verkauf erworben.

Sprachkenntnisse: Verhandlungssichere Deutsch- und kommunikationssichere Englischkenntnisse werden benötigt.